

KONSULTPROFIL

Amelie Lagerkvist

NYFIKENHET, ENGAGEMANG OCH MÅLFOKUS är tre ord som kännetecknar Amelie vilket lett till att hon framgångsrikt arbetat som KAM, Försäljningschef, Vice VD, genomfört Ultra Marathon och extrem paddling i Stockholms skärgård. Amelie lever efter mottot "inget är så bra att det inte kan bli bättre". Utveckling - det mätbara, det påverkbara har alltid lockat henne, därav blev intresset för försäljning stort. Eftersom det är människor som gör affärer med varandra har kommunikation, samarbete, grupputveckling och personligt ledarskap blivit ett av Amelies viktigaste ämnen vid sidan av försäljning. När man träffar Amelie är man engagerad från första till sista sekund tack vare hennes pedagogiska, positiva och "kärleksfullt utmanande" sätt där målet alltid är i fokus.

Amelie är certifierad coach, licensierad mental tränare och har framgångsrikt coachat över 200 chefer och stöttat många ledningsgrupper att tydliggöra mål, strategi, kultur och värderingar och hon har framgångsrikt tränat 100-tals säljare, specialister, kundservicemedarbetare som vill nå framgång och nå nya resultat. Amelie är också en uppskattad och anlitad föreläsare kring mål och motivation.

URVAL AV GENOMFÖRDA UPPDRAG:

- CONVINI KULTUR & VÄRDERINGSARBETE WORKSHOP FACILITERING, SÄLJLEDARSKAP
- JERNHUSEN AFFÄRSMANNASKAP
- DERMAROME PRESENTATIONSTEKNIK, SÄLJTRÄNING
- LÄNSFÖRSÄKRINGAR SÄLJTRÄNING & SÄLJLEDARUTVECKLING, KUNDSERVICEUTVECKLING
- KEOLIS GRUPPUTVECKLING, KOMMUNIKATION, VISION & LEDARSKAPS WORKSHOP FACILITERING
- BCD TRAVEL LEDNINGSGRUPPSUTVECKLING, TEAMLEDARUTVECKLING
- SJ STRATEGISK LEDARTRÄNING, COAHANDE LEDARSKAP, KAM UTVECKLING, KUNDSERVICETRÄNING
- ATEA KAM UTVECKLING
- SKELLEFTEÅ KRAFT KULTUR & VÄRDERINGSARBETE, LEDNINGSGRUPPSUTVECKLING
- JÄRFÄLLA HUS LEDNINGSGRUPPSUTVECKLING
- ELECTROLUX PROFESSIONAL PRESENTATIONSTEKNIK, KOMMUNIKATION
- TLMP MASKINPARTNER KAM UTVECKLING

