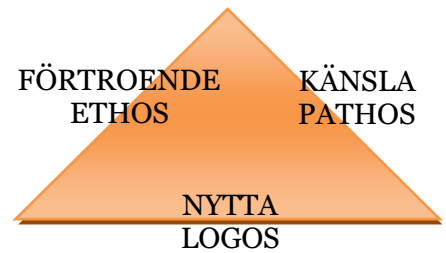


PROFESSIONELL ARGUMENTATION

Karin Klerfelt



Karin Klerfelt är föreläsare, författare och utbildare med en djup och passionerad relation till ämnet retorik. Hon lever som hon lär genom att exemplifiera retoriken i sina egna föreläsningar och betraktas som en av Sveriges auktoriteter inom området.



I föreläsningen **PROFESSIONELL ARGUMENTATION** fokuserar Karin specifikt på argumentationstekniker. På ett inspirerande sätt leder hon oss steg för steg genom processen. Karin visar hur du ska använda bredden för att bygga förtroende samtidigt som du väcker känslor för att nå fram och göra ett avtryck. Hon går sedan pedagogiskt igenom de sex steg som effektiv argumentation innehåller och även hur du förbereder dig. Detta är en praktisk föreläsning. Förvänta dig en helt ny nivå av din förmåga av att både nå fram och få effekt med ditt budskap och din tes.

1. Inledning – skapa känslor, storytelling, energi (kort)
2. Bakgrunden (kratta manegen)
3. Tes (vad vi vill)
4. Argument (3 st)
5. Vederläggning (förebygg sannolika invändningar)
6. Avslutningen (kort) 1) Sammanfattning 2) Upprepa tesen 3) Tala om vad motparten ska göra

Målet med föreläsningen

- Utveckla och förstärka sin argumentationsteknik.
- Att lära sig spela på hela det retoriska registret (nytta, förtroende, känsla).

Coachande frågor

1. Var ligger din retoriska styrka (nytta, förtroende eller känsla)?

2. Vilken del av din retorik behöver du förstärka (nytta, förtroende eller känsla)?

3. Vilken del i argumentationen börjar du med när du *förbereder* dig? Varför?

4. Varför behöver du mängder av argument att välja på även om du bara behöver tre stycken i skarpt läge?

5. Ge 2 - 3 ex. på vederläggning. Varför är detta så kraftfullt?
